



**VERHANDLUNGSWERKSTATT**  
TRAINING COACHING BERATUNG

# Trainerprofil

Harald J Walther



[www.verhandlungswerkstatt.com](http://www.verhandlungswerkstatt.com)

VerhandlungsWerkstatt®

Jörg Pfützenreuter & Thomas Veitengruber GbR  
Crottorfer Str. 25  
D-51109 Köln  
Deutschland

E-Mail: [info@verhandlungswerkstatt.de](mailto:info@verhandlungswerkstatt.de)  
Fon: +49 (0) 221 258 93 94



Harald J Walther ist graduerter Dipl.-Kaufmann der Universität Bayreuth und zertifizierter persolog(R)-/DISG(R)-Trainer.

Zunächst im Marketing & Vertrieb internationaler Konzerne der Konsum- & Investitionsgüterindustrie (in Deutschland und Südafrika) tätig, wechselte er in die Schweiz und verhandelte viele Jahre als Vertriebsleiter und International Sales Manager mit dem Detail-/Einzelhandel und/oder Absatzmittlern/Distributoren neue Verträge, Lieferkonditionen und Reklamationen.

Seit mehreren Jahren arbeitet er erfolgreich als Trainer, Berater und Coach für verschiedene Themen und Anbieter.

Seit 2016

Trainer und Coach in der Verhandlungswerkstatt®, der durch sein Zertifikat als persolog®/DISG®-Trainer Verhandlungstechnik mit den verschiedenen Persönlichkeitsprofilen verknüpft und vermittelt.

### **Ausbildung**

- Dipl.-Kaufmann, Universität Bayreuth

### **Weiterführende Ausbildung**

- Zertifizierter persolog(R)-/DISG(R)-Trainer
- Zertifizierter EVEREST-Methode® – Trainer

### **Berufliche Tätigkeiten**

- Trainee in Vertrieb & Marketing International bei Grundig, Fürth
- Projektmanager bei Grundig Südafrika, Johannesburg/Midrand
- Produktmanager Hilti GmbH, Kaufering/München
- Business Development Manager B2C/Konsumgüter bei Schweizer Familienunternehmen, Zürich
- Key Account Manager B2B/Industrie und B2C/Konsumgüter in der Schweiz

Harald J Walther ist gebürtiger Stuttgarter, verheiratet und lebt mit zwei Kindern in Zürich, Schweiz.

